



Unsere Services:

- Account Management
- Business Development
- Lead Generation
- Telesales
- Key Accounts
- Marketing & PR
- Training & Coaching
- Sales Consulting

Ausgewählte Referenzen



Weltweit vertrauen uns heute über 60 Firmen aus 20 Ländern Ihren Vertrieb an.

Vertriebsdienstleistungen für Unternehmen aus Produktion und Automation

- Sie sind ein Hersteller oder Dienstleister aus den Bereichen Produktion, Automation oder Maschinenbau.
- Sie bieten innovative und hochwertige Produkte oder auch Dienstleistung und Beratung in Ihren Branchen an.
- Für den vertrieblichen Erfolg Ihres Unternehmens sind Sie bestrebt Umsatzpotentiale und Vertriebschancen zu generieren.
- Sie suchen aktiv den Kontakt zu Ihren Kunden als potentielle Abnehmer für Ihre Produkte und Dienstleistungen.

Wie effizient arbeitet dabei Ihr Vertrieb?

Inline Sales ist seit Jahren auf die Vertriebsprozesse von Unternehmen der Produktion und Automation spezialisiert. Wir stellen Ihnen erfahrene Key Account Manager und Callcenter Mitarbeiter zur Verfügung, die Leads generieren und somit Ihr Geschäft kontinuierlich wachsen lassen.

Das Management der Vertriebsmitarbeiter wird dezentral von der Inline Sales durchgeführt. Dadurch ist die Qualitätssicherung des Vertriebsprozesses gewährleistet und die Vorteile des Einsatzes sind voll nutzbar.

Vertriebsoutsourcing – Ihre Erfolgsfaktoren

- Kürzere Verkaufszyklen durch persönliche Kontakte in allen Branchen
- Geringere Kosten für Vertriebspersonal durch Wegfall von Sozialleistungen
- Mehr Flexibilität durch beliebigen Einsatz von Vertriebsressourcen
- Mehr Erfolg durch die Konzentration der Mitarbeiter auf den reinen Vertrieb.
- Der Headcount nimmt nicht zu. Die Kosten sind transparent.
- Verfügbarkeit, Qualität, Umsatz und Kundenbetreuung werden verbessert

Reden Sie mit uns über Ihre vertrieblichen Ziele:

Inline Sales GmbH, Sales Operation Center Central Europe
Hermann-Schaller-Strasse 24, 81825 München
Tel: +49-89-3090-488-32
<http://www.inline-sales.com>

