



---

## BOILERPLATE

### Das Unternehmen

Die Inline Sales GmbH mit Sitz in München ist Spezialist für Business Process Outsourcing in Marketing und Vertrieb. Wir übernehmen für Unternehmen der unterschiedlichsten Branchen aus allen Kontinenten den strategischen und operativen Geschäftsaufbau durch die Bereitstellung von Services und Ressourcen in den Bereichen Vertrieb, Marketing und Business Development.

Die Inline Sales GmbH ist Bestandteil der Inline Sales International Group und verantwortlich für das Geschäft der Gruppe in Zentral- und Osteuropa. Weitere Niederlassungen der Gruppe befinden sich in London, Paris und Miami. Vertriebsbüros bestehen in Hannover, Moskau, Posen, Prag, San Francisco, Sofia, Valencia und Wien.

In ihrer über 10-jährigen Tätigkeit hat die Inline Sales International Group namhafte Kunden betreut wie British Telecom, BBC, Motorola, COMPAREX, Samsung, EDS oder Laser 2000. Darüber hinaus wurden bereits hunderte von kleinen und mittelständischen Unternehmen erfolgreich aufgebaut.

### Unsere Tätigkeit

Neben professionellen Beratungs- und Coaching-Dienstleistungen bietet die Inline Sales in Modulen alle Bestandteile der Wertschöpfungskette in Marketing und Vertrieb als frei verfügbare Ressourcen an. Zeitlich und örtlich flexibel stehen Funktionalitäten wie Helpdesk, Inbound/Outbound Telemarketing, Key Account Management, Interimsmanagement und alle relevanten Marketing- und PR-Tätigkeiten zur Verfügung. Der Kunde bucht die Ressource, wann immer er sie braucht und kann sie nach Belieben skalieren. So kann er die Vertriebsressourcen auf Stunden- oder Tagesbasis flexibel nach anfallendem Workload, Peakzeiten oder eigener Organisationssituation einsetzen. Das Pensum und den Zeitrahmen bestimmt der Kunde. Das garantiert den Überblick und die volle Kostenkontrolle.

### Vorteil für unsere Kunden

Die Vorteile liegen dabei auf der Hand: kürzere Verkaufszyklen durch persönliche Kontakte in allen Branchen, geringere Kosten für die Vertriebsmannschaft durch flexibleren Einsatz sowie mehr Erfolg durch die volle Konzentration auf den Vertrieb. Alle Vertriebsaktivitäten werden durch intensive Marketingprogramme und PR-Maßnahmen begleitet.

### INNOVATIONSPRODUKT 2008

Die Münchner Inline Sales GmbH, Spezialist für Business Process Outsourcing in Marketing und Vertrieb, ist von der Initiative Mittelstand für Ihre Dienstleistungen im Bereich Business Process Management zu einem INNOVATIONSPRODUKT 2008 ernannt worden.



Die Produkte und Dienstleistungen der Inline Sales GmbH überzeugten die Jury durch ihren Nutzwert, Innovationsgehalt und ihre Mittelstandseignung und sicherten der Inline Sales GmbH damit einen Platz in der Auswahl der Initiative Mittelstand 2008.

## *Inline Sales International Group*

▪ *your business coach*

▪ *always at your service*

---

Inline Sales GmbH  
Hermann-Schaller-Strasse 24  
81825 München  
Germany  
Tel: +49-89-3090-488-32  
Fax: +49-89-3090-488-42

CEO/Geschäftsführer:  
Dipl.-Kfm. Sebastian Naumann  
Amtsgericht München  
HRB 133005  
USt. Id Nr. DE 212304901

Account Information:  
Kreissparkasse München-Starnberg  
Bank-Nr. 702 501 50  
Account-Nr. 970 20 77  
IBAN: DE49 7025 0150 0009 7020 77  
BIC: BYLADEM1KMS