



Republic of Korea



Pressemitteilung 02-22-2010

SBC (Small & Medium Business Corporation), Regierungs-Agentur der Republik von Süd-Korea, nominiert Inline Sales GmbH offiziell in das Overseas Consulting Netzwerk 2010

Inline Sales GmbH unterstützt koreanische Unternehmen beim Marktaufbau in Deutschland

Seoul - München, Februar 2010

Die Inline Sales GmbH, ein führender Spezialist für Business Development Outsourcing in Vertrieb und Marketing, ist von der SBC (Small & Medium Business Corporation) der Regierung von Süd-Korea offiziell zu einer Supporting Consulting Agency für 2010 ernannt worden.

Im Rahmen einer feierlichen Ernennung am 17. März 2010 in Seoul wird die offizielle Urkunde der Inline Sales GmbH übergeben. Am 18. März 2010 treffen Vertreter von koreanischen Unternehmen dann in Form einer Messe auf die Teilnehmer des Overseas Networks. Offizieller Start der Tätigkeiten ist der 1. April 2010.

Die Inline Sales GmbH ist dann für die strategische und operative Unterstützung koreanischer Firmen in Deutschland verantwortlich. Die lokale Betreuung der Unternehmen, die Kommunikation mit potentiellen deutschen Kunden und Awareness Marketing in Form von Veranstaltungen und PR stehen dabei im Mittelpunkt.

Die offizielle Ernennung der Inline Sales GmbH ist durch eine Kooperation mit der Firma SecuEntro möglich geworden. SecuEntro ist ein spezialisiertes, international tätiges Beratungshaus, das tiefe Branchenkenntnis mit integrierten Lösungen verbindet, um Unternehmen und Organisationen bei der Verbesserung ihrer Operationen, bei Konfliktbehandlung, Performance und Risiko zu unterstützen. Seit der Firmengründung im Jahr 2008 in München bietet SecuEntro eine komplette Palette globaler Business-Lösungen, um Unternehmen Kosten effizient und Zeit sparend in allen wichtigen Industrien in Europa und Asien zu unterstützen.

Die Inline Sales GmbH unterstützt mit ihren Netzwerken bereits seit vielen Jahren zahlreiche Regierungen, Botschaften, Konsulate und ausländische Wirtschaftsförderungs-Gesellschaften beim Aufbau von Unternehmen in Europa. Die Inline Sales bietet durch diese Kooperationen auch deutschen Unternehmen eine interessante Plattform in viele Auslandsmärkte. Gerade die Verknüpfung von wirtschaftlichen Interessen auf Basis von politischen Beziehungen hat sich als sehr erfolgreich herauskristallisiert.

Die Dienstleistungen der Inline Sales GmbH wurden von der Initiative Mittelstand in 2009 bereits im zweiten Jahr in Folge zu einem qualifizierten INNOVATIONSPRODUKT des Mittelstandes ernannt. Darüber hinaus erhielt die Inline Sales GmbH die Auszeichnung „INDUSTRIEPREIS 2009 qualifiziert“.



Republic of Korea



Die Inline Sales GmbH kann auf eine langjährige Historie im Business Development von Unternehmen und Organisationen jeglicher Branchen zurückblicken. Hunderte Unternehmen der unterschiedlichsten Größe, Organisationen, Regierungen, Konsulate und Wirtschaftsförderungsgesellschaften aus dem In- und Ausland sind in der Vergangenheit von der Inline Sales erfolgreich strategisch und operativ in Marketing und Vertrieb unterstützt worden. Für die Vertriebsaktivitäten steht ein flächendeckendes Vertriebsnetzwerk mit zahlreichen lokalen Repräsentanzen in Europa, USA, Asien und Afrika zur Verfügung.

Über Inline Sales GmbH

Die Inline Sales GmbH, mit Sitz in München, ist Spezialist für Business Process Outsourcing in Vertrieb und Marketing. Die Inline Sales GmbH übernimmt für Unternehmen der unterschiedlichsten Branchen, für Regierungen, Konsulate und Wirtschaftsförderungs-Gesellschaften aus der ganzen Welt den strategischen und operativen Geschäftsaufbau durch die Bereitstellung von Services und Ressourcen in den Bereichen Vertrieb, Marketing und Business Development.

Die Dienstleistungen der Inline Sales GmbH wurden in 2008 und 2009 als qualifiziertes INNOVATIONSPRODUKT und in 2009 als qualifiziertes INDUSTRIEPRODUKT von der Initiative Mittelstand ausgezeichnet.

Die Inline Sales GmbH ist Bestandteil der Inline Sales International Group und verantwortlich für das Geschäft der Gruppe in Zentral- und Osteuropa. Weitere Niederlassungen und Vertriebsbüros der Gruppe befinden sich in vielen Ländern in Europa, USA, Asien und Afrika.

In ihrer über 10-jährigen Tätigkeit hat die Inline Sales International Group namhafte Kunden betreut wie British Telecom, BBC, Motorola, COMPAREX, Samsung, EDS, Reed Elsevier oder Laser 2000. Darüber hinaus wurden bereits hunderte von kleinen und mittelständischen Unternehmen erfolgreich aufgebaut.

Kontakt Inline Sales GmbH:

Presseabteilung

Hermann-Schaller-Strasse 24

81825 München

Deutschland

Tel: +49-89-3090-488-32

Fax: +49-89-3090-488-42

presse@inline-sales.com

<http://www.inline-sales.com>